



PLAN ESTRATEGICO **COMERCIO EXTERIOR**  
ROSARIO

FUNDACION  
**EXPORT AR**

**Plan Integrado de Capacitación en el marco del  
Plan Estratégico  
de Comercio Exterior de Rosario**

# **COSTOS**

## **Formación de precios para la EXPORTACION**

# **DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS**

## **(de EXPORTACION)**

- \* El cálculo de costo o la determinación del precio de un producto destinado a la exportación, no es una operación aislada de la actividad productiva y/o comercial de la empresa.**
- \* La elaboración de un costo, al margen de la actividad de la empresa, es una abstracción.**

# **DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS**

## **(de EXPORTACION)**

**\* Costo EXW - FCA - FOB - CPT - DDU ??**

**\* Costo con IVA o sin IVA ??**

**Los otros impuestos..... ?**

**\* Puedo incorporar insumos importados?**

# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## 1) COSTOS DE FABRICACION / ELABORACION

- INSUMOS NACIONALES
- INSUMOS IMPORTADOS
- GASTOS GRALES DE ELAB/FABRICACION
- MANO DE OBRA Y CARGAS SOC
- MOVIMIENTO Y ALAMCENAJE DE PRODUCTO
- FINANCIACIONES Y CREDITOS
- OTROS

**Sub-TOTAL 1) Costo de fabricación del "P"**

# **DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS**

## **(de EXPORTACION)**

### **2) COSTOS DE COMERCIALIZACION**

- INVESTIGACION DE MERCADOS
- COMUNICACIONES, PROMOCIONES y VIAJES
- FOLLETERIA, CATALOGOS, etc.
- GASTOS POR PARTIC. FERIAS Y EXPOSICIONES
- SUELOS Y CARGAS SOCIALES (gerenciales)
- COM. DE AGENTES/REPRESENTANTES/BROKERS
- OTROS

# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## 3) COSTOS DE EXPORTACION

- ACONDICIONAMIENTO Y EMBALAJES
- GASTOS ADMINISTRATIVOS
- SUELDOS Y CARGAS SOCIALES (Dpto. Exterior)

**Sub-TOTAL 2a) Costo de "P" puesto en planta**

- MOVIMIENTOS Y FLETES INTERNOS
- SEGUROS NACIONALES
- ALMECENAJES Y CUSTODIAS
- OTROS

**Sub-TOTAL 2b) Costo de "P" puesto costado Transp.**

# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## 3) COSTOS DE EXPORTACION (cont.)

- GASTOS DE ESTIBAJE Y MOV. EN PUERTO
- HON. DE DESPACHO Y GASTOS DE CONTROL
- GASTOS Y COMISIONES BANCARIAS
- POLIZAS DE SEGURO: Cauciones, Seg Créd. a la Exp.
- ALMACENAJES Y CUSTODIAS
- COSTOS FINANCIEROS
- OTROS

**Sub-TOTAL 2c) Costo de "P" puesto s/Transp. Int'l**



# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## 4) IMPUESTOS / INCENTIVOS A LA EXP.

- DERECHOS DE EXPORTACION
- OTROS (Tasas)

**Sub-TOTAL 4a) Costo de "P" FCA / FOB**

- REINTEGROS
- DRAW BACK
- RECUPERO DE IVA
- OTROS

**Sub-TOTAL 2c) Costo de "P" FCA / FOB**

# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## 1) COSTOS DE FABRICACION / ELABORACION

- INSUMOS NACIONALES
- INSUMOS IMPORTADOS
- GASTOS GRALES DE ELAB/FABRICACION
- MANO DE OBRA Y CARGAS SOC
- MOVIMIENTO Y ALMACENAJE DE PRODUCTO
- FINANCIACIONES Y CREDITOS
- OTROS

**Sub-TOTAL 1) Costo de fabricación del "P"**

## 2) COSTOS DE COMERCIALIZACION

- INVESTIGACION DE MERCADOS
- COMUNICACIONES, PROMOCIONES y VIAJES
- FOLLETERIA, CATALOGOS, etc.
- GASTOS POR PARTIC. FERIAS Y EXPOSICIONES
- SUELOS Y CARGAS SOCIALES (gerenciales)
- COM. DE AGENTES/REPRESENTANTES/BROKERS
- OTROS

## 3) COSTOS DE EXPORTACION

- ACONDICIONAMIENTO Y EMBALAJES
- GASTOS ADMINISTRATIVOS
- SUELDOS Y CARGAS SOCIALES (Dpto. Exterior)

**Sub-TOTAL 2a) Costo de "P" puesto en planta**

- MOVIMIENTOS Y FLETES INTERNOS
- SEGUROS NACIONALES
- ALMACENAJES Y CUSTODIAS
- OTROS

**Sub-TOTAL 2b) Costo de "P" puesto costado Transp.**

# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## 3) COSTOS DE EXPORTACION (cont.)

- GASTOS DE ESTIBAJE Y MOV. EN PUERTO
- HON. DE DESPACHO Y GASTOS DE CONTROL
- GASTOS Y COMISIONES BANCARIAS
- POLIZAS DE SEGURO: Cauciones, Seg Créd. a la Exp.
- ALMACENAJES Y CUSTODIAS
- COSTOS FINANCIEROS
- OTROS

**Sub-TOTAL 2c) Costo de "P" puesto s/Transp. Int'l**

## 4) IMPUESTOS / INCENTIVOS A LA EXP.

- DERECHOS DE EXPORTACION
- OTROS (Tasas)

**Sub-TOTAL 4a) Costo de "P" FCA / FOB**

- REINTEGROS
- DRAW BACK
- RECUPERO DE IVA
- OTROS

**Sub-TOTAL 2c) Costo de "P" FCA / FOB**

## 5) UTILIDADES.

UTILIDAD

**TOTAL : PRECIO de "PRODUCTO" FCA / FOB**

# **DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS**

## **(de EXPORTACION)**

$$\text{PRECIO FOB/FCA} = \frac{\text{COSTO TOTAL DEL “P” PARA EXPORTAR}}{1 + \text{BENEFICIOS} - \text{GASTOS} - \text{UTILIDAD}}$$

# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

**TODO LO QUE SE ENCUENTRE  
EXPRESADO COMO UNIDADES  
MONETARIAS**

(MONTOS INDEPENDIENTES DEL VALOR  
FOB/FCA FINAL DE VENTA)

$$\text{PRECIO FOB/FCA} = \frac{\text{COSTO TOTAL DEL "P" PARA EXPORTAR}}{1 + \text{BENEFICIOS} - \text{GASTOS} - \text{UTILIDAD}}$$

**TODO LO QUE SE ENCUENTRE  
EXPRESADO COMO  
PORCENTUALES DEL PRECIO  
"FOB / FCA"**



# **DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS**

## **(de EXPORTACION)**

**Numerador : COSTO TOTAL DEL “P” PARA EXPORTAR**

**1) COSTOS DE FABRICACION / ELABORACION**

**+**

**2) COSTOS DE COMERCIALIZACION**

**+**

**3) COSTOS DE EXPORTACION**

**+**

**4) IMPUESTOS / INCENTIVOS A LA EXP.**

**+**

**5) UTILIDAD**

# **DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS**

## **(de EXPORTACION)**

**Denominador : GASTOS / COSTOS PARA EXPORTAR**

**1) COSTOS DE FABRICACION / ELABORACION**

**+**

**2) COSTOS DE COMERCIALIZACION**

**+**

**3) COSTOS DE EXPORTACION**

**+**

**4) IMPUESTOS / INCENTIVOS A LA EXP.**

**+**

**5) UTILIDAD**

# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## EJEMPLO 1 :

- COSTOS DEL PRODUCTO PARA EXP. : us\$ 70.000.-
- GASTOS PARA EXPORTAR : 10%
- DERECHOS DE EXPORTACION : 6%
- INCENTIVOS / REINTEGROS : 5%
- UTILIDAD : 10%

$$\text{FOB/FCA} = \frac{70.000}{1 + 0,05 - 0,10 - 0,06 - 0,10} = \frac{70.000}{0,79} = 88.607,59$$



# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## EJEMPLO 2:

- COSTOS DEL PRODUCTO PARA EXP. : us\$ 70.000.-
- GASTOS PARA EXPORTAR : 10%
- DERECHOS DE EXPORTACION : 6%
- INCENTIVOS / REINTEGROS : 5%
- UTILIDAD : Fija us\$ 8.860,76

$$\begin{aligned} \text{FOB/FCA} &= \frac{70.000 + 8.860,76}{1 + 0,05 - 0,10 - 0,06} = \frac{78.860,76}{0,89} = \\ &= 88.607,59 \end{aligned}$$

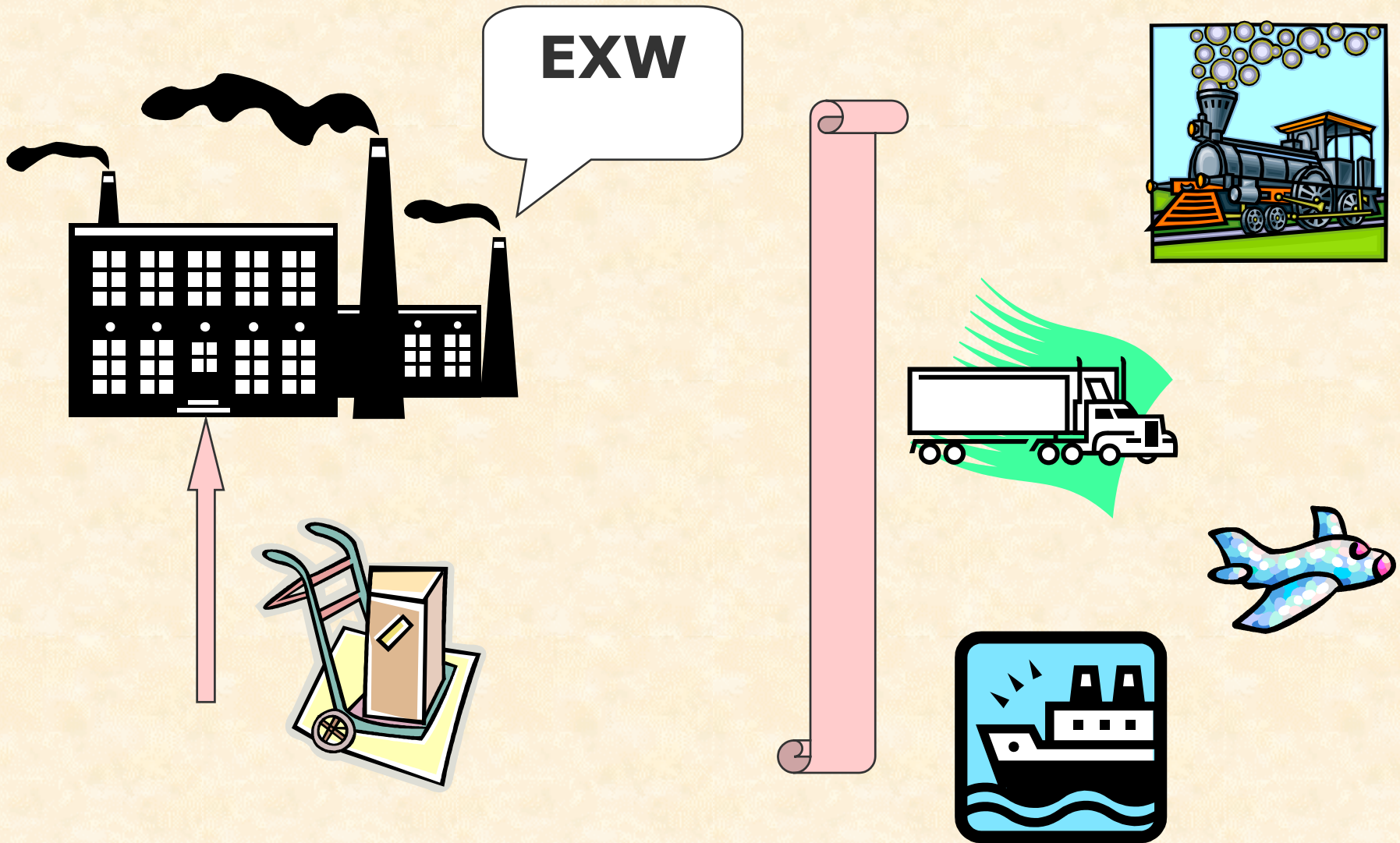
# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION)

## EJEMPLO 3:

- COSTOS DEL PRODUCTO PARA EXP. : us\$ 70.000.-
- GASTOS PARA EXPORTAR : 10%
- DERECHOS DE EXPORTACION : 6%
- INCENTIVOS / REINTEGROS : 5%
- UTILIDAD : Fija us\$ 4.430,38 más 5%

$$\begin{aligned} \text{FOB/FCA} &= \frac{70.000 + 4.430,38}{1 + 0,05 - 0,10 - 0,06 - 0,05} = \frac{74.430,38}{0,84} = \\ &= 88.607,59 \end{aligned}$$

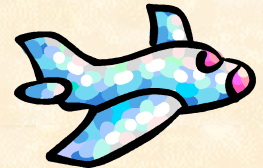
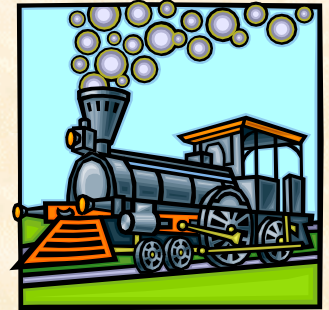
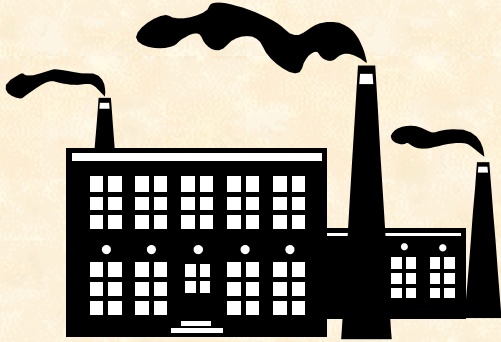
# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (INCOTERMS)



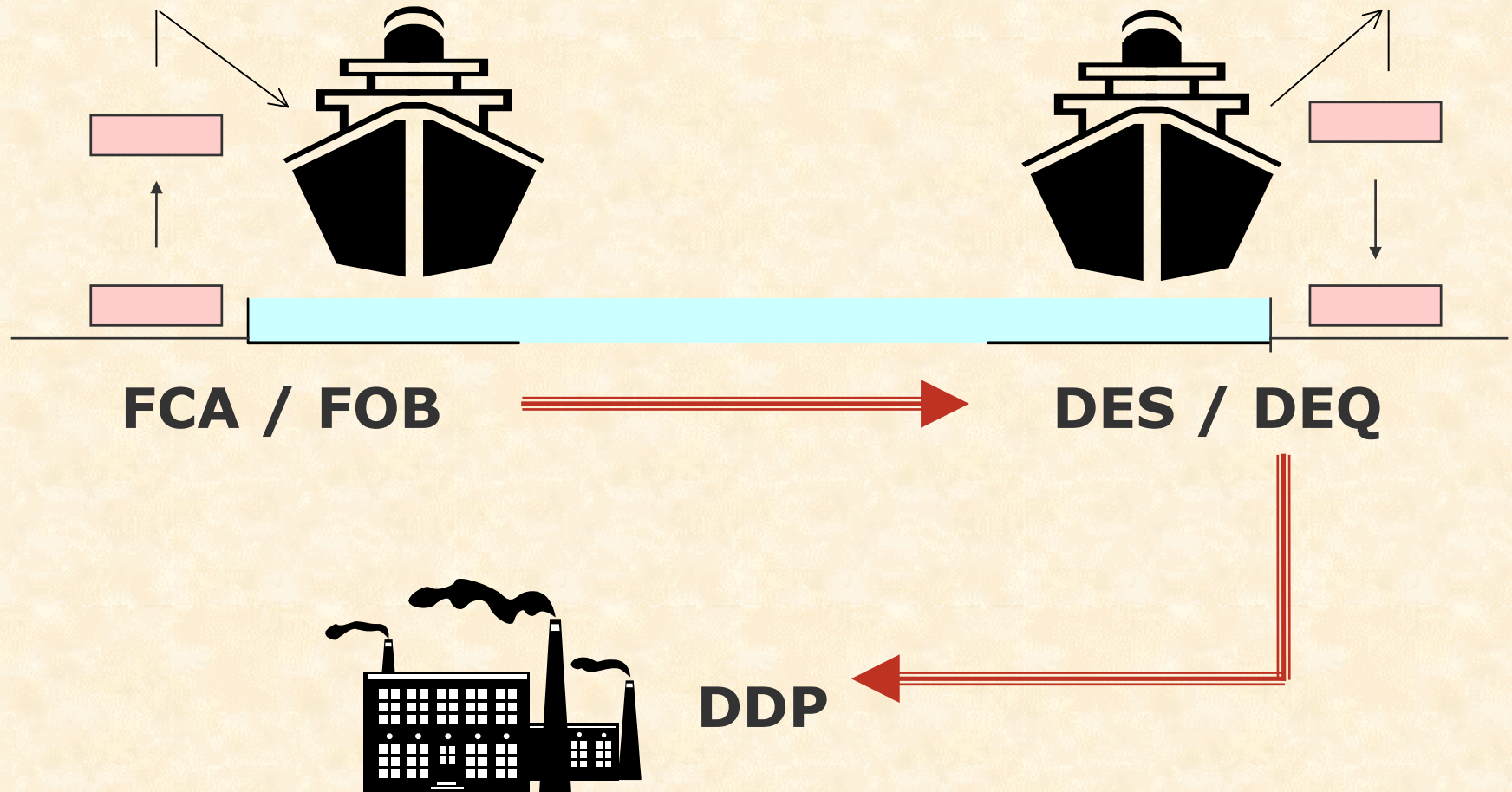


# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (INCOTERMS)

**FAS**  
**FCA**



# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (INCOTERMS)



# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (INCOTERMS)

## •GRUPO "E"

➤ EXW

## •GRUPO "C"

➤ CFR

➤ CIF

➤ CPT

➤ CIP

## •GRUPO "F"

➤ FAS

➤ FCA

➤ FOB

## •GRUPO "D"

➤ DAF

➤ DES

➤ DEQ

➤ DDU

➤ DDP



# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS

## (INCOTERMS & COSTOS DE EXPORTACION)

### GRUPO "F"

**FCA / FOB**

**+**

**Flete Internacional**

**+**

**Seguro Int'l**

**+**

**Otros servicios**

### •GRUPO "C"

➤ **CFR**

➤ **CIF**

➤ **CPT**

➤ **CIP**

### •GRUPO "D"

➤ **DAF**

➤ **DES**

➤ **DEQ**

➤ **DDU**

➤ **DDP**

# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION).

- ❖ **Conoce el costo logístico histórico total de su empresa?** Casi siempre está manejado por varios sectores y raras veces se puede deducir con facilidad de los estados contables. El costo logístico total (evaluado por diferentes autores, en ramas de la industria, distintos países y períodos considerados) en general fluctúa entre el 15 y el 20% de la facturación total de la empresa.
- ❖ **Packaging:** No se limite a las opciones conocidas. Analice los costos de cada embalaje y mida el grado de satisfacción de sus clientes. Aún cuando la carga viaje asegurada y bajo responsabilidad del transportista, es conveniente de vez en cuando designar un surveyor independiente en el puerto de descarga, para ver el informe sobre cómo se adapta su embalaje a las condiciones de transporte y manipuleo en los puertos de destino. Siempre que pueda, venda C&F o CPT y no FOB o FCA.
- ❖ Vale la pena generar un **know-how en fletes**, ya que constituyen una parte importante del valor del producto y por lo tanto, una fuente potencial de contribución marginal para su empresa. Además le puede resultar más difícil manejar los stocks si vende FOB/FCA
- ❖ **Mantenga presencia**, con personal adecuadamente capacitado de su empresa, en el momento de carga (ya fuere en el muelle o en el momento de consolidar un contenedor).



# DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS (de EXPORTACION).

- ❖ No se desligue de su **“producto”**, una vez a cargado en el transp. internacional. A su comprador le interesará saber **cuándo llega**. También podrá obtener detalles del “transit time”, como dato importante para futuras operaciones.
- ❖ No descuide el **manejo de la “documentación”** En comercio internacional es un ítem muy importante. Un B/L que no sea “clean on board”, que se confeccione con errores o que no se remita a tiempo, **no sólo le puede causar demoras en el cobro, sino perjuicios a su cliente.**
- ❖ Cuando se analiza un **transporte terrestre internacional**, a menudo se considera más importante la cantidad de equipos que posee y no su conocimiento y experiencia de manejo de documentación e información en origen, destino y en frontera.
- ❖ Cuando una empresa comienza a exportar en serio, es probable que deba cambiar la forma de **planificar la producción**. La producción y el flete deben trabajar muy ajustados, ya que por errores de comunicación se pueden provocar sobre stocks o demoras en la carga del transporte internacional, lo que significará el **cobro de multas** denominadas “demurrage” .

# **DETERMINACION DE COSTOS/PRECIOS** **(de EXPORTACION).**

Actualmente, la fuerza competitiva se determina principalmente por la extensión y la eficacia de los servicios ofrecidos

**Carlos A. TORRICO**

**Tel. : (011) 4811-3527**

**Tel.Cel : (011) 15 4411-1215**

**e-mail : [ctorrico@movi.com.ar](mailto:ctorrico@movi.com.ar)  
[ctorrico@fibertel.com.ar](mailto:ctorrico@fibertel.com.ar)**

***FIN***